



## Erfolg mit System...

... gegen Geruch, Korrosion und Oberflächenwasser im Kanal.

Unitechnics ist ein führender Entwickler und Hersteller von innovativen Systemen und Erzeugnissen in der Abwassertechnik, sowie Anbieter besonderer Ingenieurleistungen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt für die Dauer von 3- 6 Monaten eine/n engagierte/n

### *Praktikant/in*

#### Marketing und technischer Vertrieb

##### **Aufgabengebiet:**

- selbständiges Erarbeiten von Ideen für die Produktvermarktung insbesondere in neuen Medien und deren Umsetzung zur Erschließung von Märkten in Deutschland und dem Europäischen Ausland
- Erstellung von Bedarfsanalysen zur Markteinführung neuer Produkte
- Organisation/ Teilnahme an Workshops, Ausstellungen und Messen

##### **Einstellungsvoraussetzungen:**

- Studium der Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften
- Kenntnisse im Bereich Marketing/ Vertrieb
- sicherer Umgang mit Neuen Medien sowie MS-Office-Paket (Website- Programmierkenntnisse von Vorteil)

##### **Das erwartet Sie:**

Wir bieten ein interessantes Arbeitsumfeld mit wertvollen Einblicken in die Praxis. Als kleines Unternehmen bietet Unitechnics große Handlungsfreiheit und viel Gestaltungsspielräume. Ein hochmotiviertes Team unterstützt Sie und gibt Antworten auf konkrete Fragestellungen.

Ihr Ansprechpartner für Ihre aussagefähige Bewerbung (bitte nur per Email) und Rückfragen:

Dipl.-Wirt.-Ing. Klaus Jilg  
Vertriebsleiter Süd  
Telefon +49 172 6456092  
Email: k.Jilg@unitechnics.de